

Royalty Forecast Manager

Genauere Prognosen für Ihre Honorarzahungen, basierend auf aussagefähigen Daten

Was Sie an Honoraren bezahlen werden, ist ein wichtiger Bestandteil Ihrer Geschäftsplanungen: Welche Beträge fallen wann an? Wie sieht das Verhältnis der Kosten zu den Verkäufen aus? Fragen wie diese zu beantworten, wird mit der cloudbasierten STREAM-App Royalty Forecast Manager einfach.

Der Leitgedanke bei der Entwicklung der App war, dass die Prognoseerstellung möglichst ähnlich wie die wirkliche Honorarberechnung verläuft, z.B. hinsichtlich der ausgewählten Zeiträume und der Methoden. Genau wie bei der Kalkulation für das Jahr, das gerade zuende gegangen ist, können Sie eine Voraussage für das kommende Jahr durchführen lassen, wobei immer der gesamte Zeitraum betrachtet und die kumulierte Kalkulation bis zum vorherigen Zeitraum abgezogen wird.

Smarte Auswahl an relevanten Datenquellen

Der Royalty Forecast Manager nutzt hauptsächlich drei Bereiche, um verlässliche Prognosen zu erstellen:

- Verträge
- Prognostizierte Verkäufe (Vertriebsbudget, rollierende Prognose)
- Konfigurationen (insbesondere Währungsumrechnungskurse)

Was die Auswertung der Verträge betrifft, so nimmt die Honorarberechnung für die prognostizierten Verkäufe dieselben Vertragsbedingungen heran wie für die Berechnung der tatsächlichen Verkäufe.

WICHTIGE LEISTUNGSMERKMALE UND VORTEILE

- Verlässliche Voraussagen zu Ihren Honorarzahungen basierend auf Vertragsdaten, prognostizierten Verkäufen (Vertriebsbudget, rollierende Prognose) und Konfigurationen (Währungsumrechnungskurse)
- ‚Scenario‘-Indikator, um zwischen Prognosen für das Vertriebsbudget oder rollierenden Prognosen zu unterscheiden
- Konfigurationsmöglichkeiten für die Währungsumrechnung
- Jobprotokoll (um die Ausführung zu überprüfen) und Jobhistorie (mit Filtern für Jobs eines bestimmten Batchverfahrens)
- Möglichkeit, eine Prognose-Periode abzuschließen
- Report-Erstellung: nahtlose Integration mit Klopotek Analytics



WEB
Royalty Forecast Manager

‚Scenario‘-Indikator, um zwischen Prognosen für das Vertriebsbudget oder rollierenden Prognosen zu unterscheiden

Vertriebsbudget, rollierende Prognose

Um die kommenden Verkäufe zu prognostizieren, werden die tatsächlichen Verkäufe in ein Repository importiert und für die Honorarberechnung verwendet. Jede Verkaufsposition kann in egal welcher Währung erstellt sein (beim Import der Verkäufe werden die Werte und Währungen nicht konvertiert – dies passiert während der Verarbeitung, z.B. der Honorarberechnung, und der Ausgabe, z.B. bei der Report-Erstellung, wenn die Ausgabe-Währung ausgewählt wird). Sie können einen ‚Scenario‘-Indikator verwenden, um zwischen Prognosen für das Vertriebsbudget oder rollierenden Prognosen zu unterscheiden.

Durch Nutzung von ‚Budgetjobs‘ erstellen Sie Honorarbudgets für definierte Zeiträume, die auf prognostizierten Budgetabsatzdaten beruhen. Mit dem ‚Prognosejobs‘-Szenario hingegen liefert Ihnen die App Honorarprognosen basierend auf importierten prognostizierten Absatzdaten.

Konfiguration der Währungsumrechnung

Der Royalty Forecast Manager bietet Konfigurationsmöglichkeiten für die Währungsumrechnung, die auf Budget- oder Prognosejobs angewendet werden können. Abhängig von Ihrer Auswahl kann jeder Monat mit einem anderen Währungskurs verknüpft werden, und so errechnet die App eine kumulierte Honorarzahung von Jahresbeginn, oder Sie verwenden einen einzigen Kurs für alle Monate.

Jobprotokoll und Historie

Um die Ausführung eines Jobs zu überprüfen, bietet die App ein Jobprotokoll, das anzeigt, in welchem Verarbeitungsschritt sich der Job gerade befindet, oder ob er aufgrund eines Fehlers (z.B. aufgrund einer falschen Konfiguration eines Datentyps) abgebrochen worden ist und welche Maßnahmen Sie zur Fehlerbehebung treffen sollten.

Im ‚Jobhistorie‘-Bereich können Sie eine größere Anzahl von Jobs nachverfolgen. Wenn Sie nur Protokolle von Jobs eines bestimmten Batchverfahrens prüfen möchten, ist es möglich, die Liste auf Jobs dieses Batchverfahrens einzuschränken.

Um Fehler zu vermeiden, schließen Sie mit dem Royalty Forecast Manager eine Prognose-Periode ab, damit für Verträge, deren Abrechnungsperiode mit dem ausgewählten Stichtag endet, keine Prognoseabrechnungen mehr durchgeführt werden.

Reports? Nahtlose Integration mit Klopotek Analytics

Natürlich benötigen Sie umfassende Möglichkeiten für die Erstellung von Reports, die Ihre Honorarprognosen darstellen. Diese stehen in Klopotek Analytics for CRR (contracts, rights, and royalties – Verträge, Rechte und Honorare) zur Verfügung. Die Lösung (die vollständig in STREAM integriert ist) setzt auf Pentaho® auf, einer führenden Plattform für BI und Datenintegration, die von Hitachi Data Systems vertrieben wird.

Klopotek Analytics for CRR stellt Ihnen über 36 vordefinierte Report-Vorlagen zur Verfügung. Die darunterliegenden umfassenden Datenquellen erlauben ein flexibles Anpassen dieser Reports, oder die individuelle Report-Erstellung.

Bietet ein Jobprotokoll, das anzeigt, in welchem Verarbeitungsschritt sich der Job befindet oder ob er aufgrund eines Fehlers abgebrochen wurde

Job Log			
Job Name	BSD Statistic consolidation (vlgst.exe/VLGSTAT)		
Job No.	9922	Start Date	4/27/21 3:00 AM
Company	All companies	Termination Date	4/27/21 3:00 AM
Status	Completed	Runtime	-1min

Time	Log No.	Message
4/27/21 3:00 AM	32	BatchRecord being written to the D:\Klopotek\BATCHSERVER\PRS_MLCL100\kup_comm\spool\STAT2104270300391.PDF print file
4/27/21 3:00 AM	31	End of BSD Statistic consolidation (vlgst.exe/VLGSTAT) D-8.8.340.0 (BAT8.7.2)RunID: 9922ParamID: 3392
4/27/21 3:00 AM	30	End of process: Dynamical consolidation for all models.
4/27/21 3:00 AM	29	No consolidation stages have been defined for these statistic basis tables.
4/27/21 3:00 AM	28	Processing basis tables: stat_serial_order.
4/27/21 3:00 AM	27	No consolidation stages have been defined for these statistic basis tables.
4/27/21 3:00 AM	26	Processing basis tables: stat_order_entry.
4/27/21 3:00 AM	25	No data is to be consolidated for this model.
4/27/21 3:00 AM	24	Processing table: stat_cis_customer_base.
4/27/21 3:00 AM	23	No data is to be consolidated for this model.

Effective Date	Company	Status	Last Job Started on	Sorted by
9/30/14	Company group 1 USA	Created		
2/29/14	Company group 1 USA	Created		
10/31/13	Company group 1 USA	Created		
10/31/12	Company group 1 USA	Created		

Genauere Honorarprognosen, basierend auf Verträgen, prognostizierten Absatzdaten und Konfigurationen